



KOPF SATZ

# AUGMENTED REALITY ERLEBNISSE

IN DER INNENSTADT
MARKETINGTOOL ZUR
FREQUENZREGULIERUNG &
STEIGERUNG VON BESUCHERN

000000000

#### DIE KAMPAGNE

Ähnlich wie bei analogen Laufzetteln durch Geschäfte, die mit einem "Goodie" belohnt funktioniert die werden, "AR-Hunt" - eben nur digital über das Smartphone. Wir bedienen uns der Spiel-Logik von bekanntem, jahrzehntelang beliebtem Jumpand-Run. Hier sammelt man Items ein, muss kleine Aktionen ausführen, um zu einem Ziel zu kommen. Diese Wege - Orte Aktionen - Levelnde und Belohnung - Logik übersetzen wir thematisch auf das AR Erlebnis z. B. zum Anlass "Die Modenächte". Dies wäre ein guter Anlass, das System Augmented Reality-Erlebnis in Chemnitz zu launchen.



Design Analogie

Gebäudewirtschafts-Gesellschaft

GGG - Grundstücks- und

PARTNERSCHATEN

Sparkasse Chemnitz

Stadt Chemnitz

eins Energie

ZUR FINANZIERUNG

C3 Chemnitzer Veranstaltungszentrum

regionale Händler

Medienpart-

nerschaften

## schematische Darst

• 60000

Items finden

3 Belohnung

(von Geschäften) einsammeln

2 Items spielen



Beispielhafte AR und Coins-Darstellung in der Mall

#### HINTERGRUND

Die Belebung der Innenstadt und Steuerung von Besucherströmen sind in Chemnitz eine immer währende Aufgabe. Post-pandemisch ist ein weiterer starker Rückgang der Frequenzsströme zu verzeichnen. Hierzu braucht es moderne, aktivierende Konzepte.

AR/VR werden in der Zukunft Teil eines Shopping-Erlebnisses sein. Der stationäre Handel muss in der Zukunft über die "Shoppingtour" hinaus außergewöhnliche Erlebnisse schaffen, um Menschen in die Innenstadt zu locken.

Gen Y - Z sind daueronline, nutzen hunderte Apps und digitale Services pro Tag. Das Smartphone ist das Tor in die digitale Realität.







## BENEFITS FÜR CHEMNITZ

Es lockt Menschen in die City und sorgt für eine gezielte Frequenzverteilung in unbelebtere Räume. Es ist klar messbar in den Geschäften durch die angeschlossene Web-Anwendung. Eine Losverdoppelung (mehr gesammelte Items, die beispielsweise Gewinne von teilnehmenden Geschäften möglich machen) kann erzielt werden. Teilnehmende Händler können im Eigenmarketing gezielt Vor-Ort-Aktionen, Angebote schaffen und z. B. auch Online Advertising ausspielen (retargeting) beispielsweise über In-App-Werbung. Stadt-Events können gesamtheitlich (für Stadt und Geschäfte) digital und spielerisch verlängert werden. Zeitlich und im Medium.